

Maximise ERP Cloud: ¿Qué es y para qué sirve?



Maximise

Somos Tu ERP en la nube



Maximise

ERP

Índice

Maximise	04
El software de Maximise	05
Beneficios	05
Módulos	07
Alcances a corto y largo plazo.	28
El plus	29
Conclusiones	29



Existe una amplia oferta de ERP en el país, pero pocas cumplen la propuesta de valor, como la integración de la información, funciones especiales para el sector y estandarización de la facturación acorde con lo exigido por el SII. Estas son apenas algunas ventajas que encuentras en nuestro software **Maximise ERP Cloud**.

Además de una propuesta de valor cumplida, con **Maximise ERP Cloud** te entregamos una alternativa real para diferentes situaciones que pueden vivir hoy las empresas en Chile:

- Necesidad de controlar la gestión de la compañía desde casa por alguna emergencia y situaciones de contingencia.
- Viajes constantes que exigen tener acceso y control de toda la información y actividad empresarial desde cualquier parte del mundo.
- Presencia en sedes de diferentes partes del país y del mundo, con la exigencia de centralizar toda la información en un mismo programa.
- Integrantes y colaboradores ubicados en diferentes lugares.

Las anteriores son solo algunas de las situaciones comunes que pueden implicar traumatismo si no cuentas con la herramienta de gestión correcta y que son fácilmente solventadas con la ayuda de **Maximise ERP Cloud**.

¿Cómo lo hacemos? En este eBook te contamos qué es **Maximise ERP Cloud**, cómo es que consigue su cometido, sus alcances en tu empresa y lo que lo hace especial. ¡Acompáñanos en la lectura!

Maximise

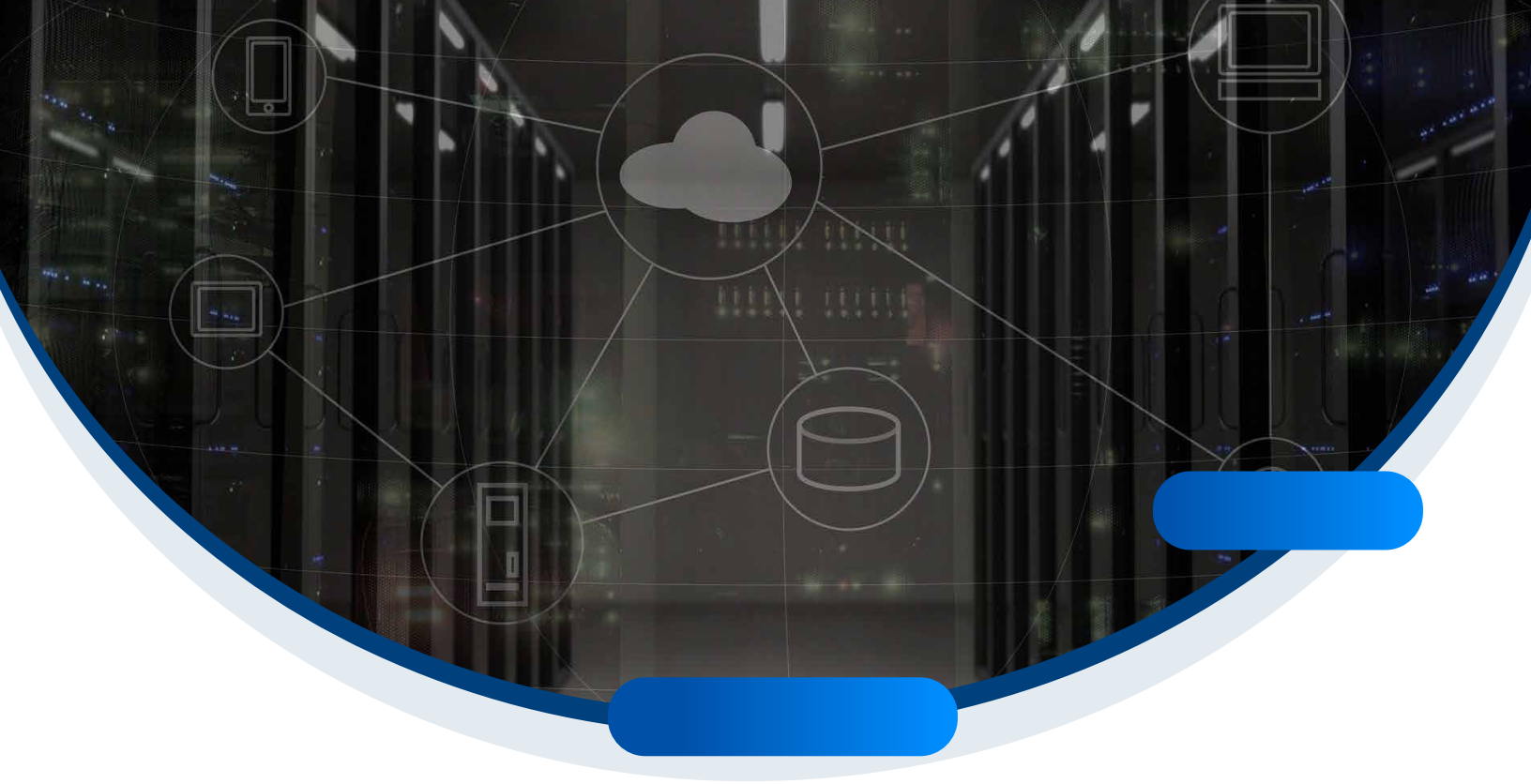
En Maximise sumamos 28 años de experiencia en el mercado, llevando a cabo la distribución de nuestro software ERP Cloud en todo el país.

Vamos más allá de la comercialización de nuestro programa, pues sumamos a nuestro portafolio los servicios de consultoría, soporte, capacitación e implementación para acompañar a nuestros clientes en todo el despliegue operativo del software.

Sabemos que contar con herramientas tecnológicas especializadas para diversos sectores, como el de las constructoras, es fundamental para destacar en el mundo competitivo que hoy vivimos.



Maximise
Somos Tu ERP en la nube



El software de Maximise

Nuestro *software* supera la oferta de ERP en Chile al integrar dos grandes componentes: funcionalidad adaptada a las necesidades de las empresas y la tecnología de la nube.

¿Qué implica esto? Que no solo tendrás la información centralizada en un mismo lugar y todas las funcionalidades para automatizar los procesos clave en tu actividad empresarial, sino que, además, podrás realizar una gestión en línea multiusuario, facilitando el trabajo colaborativo. ¡Con Maximise, tu empresa no para!

Beneficios

Entre los múltiples beneficios que encuentran nuestros clientes y usuarios están los siguientes:

- Es un software para empresas grandes y pequeñas, pues es escalable. Solo incluyes en el panel de control lo que necesitas para operar.

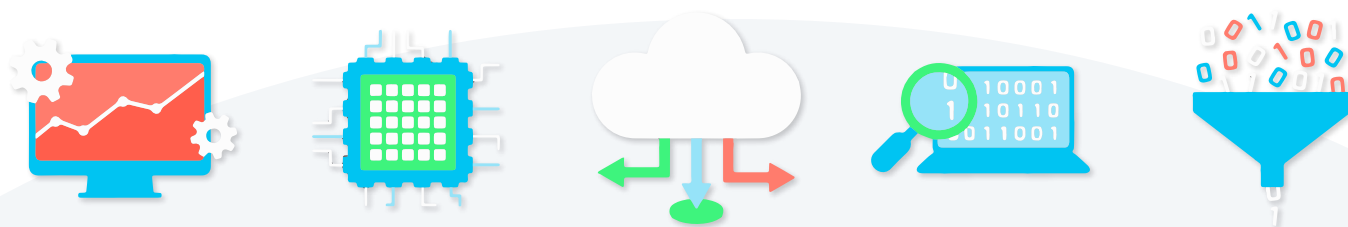
- Pagas por lo que realmente necesitas. Puedes elegir planes diferentes, con funcionalidades específicas para tu negocio.
- Reduce los costos de la implementación de un ERP convencional, pues no requiere de un despliegue tecnológico tan grande como este y es muy fácil de integrar al entorno empresarial.
- No ocupa espacio en los servidores o equipos de la empresa.
- Permite el acceso en línea desde cualquier dispositivo móvil, laptop o PC de escritorio.
- Es multiusuario, por lo que permite que todo el personal autorizado pueda trabajar de manera simultánea en él.
- Entrega perfilamiento de usuario con permisos especiales para cada uno de acuerdo con las necesidades de acceso a los módulos. No tendrán que distraerse con funciones o aplicaciones a las que no necesitan acceder.
- Entrelaza los procesos bajo estándares como los del SII, evitando doble trabajo en áreas tan importantes y sensibles como la de facturación.

- El sistema está desarrollado con protocolos de ciberseguridad robustos, tales como el código fuente cerrado, brindando una mayor protección de la información en línea. Esto en complemento con la administración de permisos de cada usuario.
- Su diseño es amigable e intuitivo, lo que permite que todo el personal lo pueda aprovechar sin limitaciones de conocimientos o habilidades especiales.
- Al ser fácil de manejar, no tendrá que invertir en costos y tiempo en el área de formación.
- Incluimos servicio de capacitación y soporte para resolver dudas y asegurar el máximo aprovechamiento de la herramienta.

Módulos

En **Maximise ERP Cloud** integramos **22 módulos** para que tengas todo lo que necesitas en el seguimiento de ventas, facturación, proveedores, proyectos, gestión contable, inventarios, tareas pendientes, agenda, CRM (administración de la relación con los clientes) y más.

Así, el tiempo valioso para tu empresa se podrá enfocar en los detalles y así potenciar el crecimiento de tu negocio. A continuación te presentamos los 22 módulos de nuestro ERP y una breve descripción de lo que puedes hacer con cada uno:





1. Contabilidad general

Es uno de los más ventajosas para las empresas, pues en esta área se involucran tareas y procesos repetitivos que exigen de mayor precisión y que eliminan el margen de error. Las finanzas son un aspecto clave en el desarrollo de tu compañía, por ello, este es uno de los módulos que mayor impacto y utilidad representa para grandes y pequeñas empresas.

En este módulo mantenemos actualizaciones avanzadas en los aspectos contables y en los estándares técnicos de las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS).

Además, se incluyen funcionalidades especiales como:

- Multiempresa.
- Multimoneda (IFRS).
- Multiusuario.

- Consolidación de empresas.
- IFRS, clasificación de múltiples planes de cuentas simultáneos.
- Múltiples períodos contables en línea y sin límites.
- Múltiples posibilidades de análisis. Centralizaciones automáticas y batch.
- Manejo de presupuestos por cuentas.
- Reportes y formularios para control de órdenes, planificación de recursos y requerimientos de materiales.

2. Cuentas por cobrar

A través de este módulo se analizan, controlan y gestionan todas las cuentas con los clientes, para la facturación y manejo de deudas. Dentro de las funciones que encuentras en este módulo están:

- Completa ficha del cliente.
- Cotizaciones a clientes.
- Órdenes de ventas.
- Despacho de órdenes de ventas.

- Reserva y asignación de inventario en tiempo real.
- Notas de crédito.
- Gestión de pagos.
- Facturas y boletas a clientes.
- Trazabilidad del documento (cotización, nota de venta, factura y pago).
- Análisis de flujos de caja.
- Análisis de créditos y cuentas corrientes de los clientes.
- Reportes y formularios en los que podrás gestionar y analizar deudas clasificadas por fecha, libros de ventas físicos y electrónicos, detalles de pagos recibos y sus aplicaciones futuras, notas de crédito y ventas por diferentes criterios de búsqueda.

3. Cuentas por pagar

En este módulo se maneja toda la gestión contable con honorarios y pago a proveedores. En la base de datos de cuentas por pagar podrás referenciar términos, categorías e impuestos para cada proveedor, de manera que la automatización de los procesos de débitos y pagos sea personalizada y precisa para cada uno de ellos.

Todos estos beneficios se potencian especialmente en el despliegue de funcionalidades que integramos en Maximise. Entre las que encontrarás están:

- Completa ficha de proveedores.
- Control total de centros de costos.
- Control de itinerarios de pagos.
- Análisis de créditos.
- Pagos y aplicaciones a facturas.
- Seguimientos de documentos (orden de compra, factura, pago, etc.) Cartola del proveedor.
- Documentos y aplicaciones. Exportación e importación de PAC.
- Reportes y formularios para gestionar, controlar y analizar nómina de pagos, libros contables, pagos y saldos.

4. Conciliación bancaria

Las transacciones generadas por tu empresa con los bancos podrán ser contrastadas con la gestión contable en este módulo. Para esto se incluyen las siguientes funciones:

- Manejo de ilimitado del número de bancos.
- Importación automática de cartolas bancarias.
- Conciliación y centralización automática.

- Conciliación por monto y fecha, manual o automática.
- Integración de módulos de cuentas por pagar y por cobrar.
- Generación de nóminas de cheques.
- Reportes y formularios sobre saldos bancarios, ítems sin conciliación bancaria, obligaciones financieras y listado de bancos.

5. Cobranza telefónica

A través de este módulo se puede llevar el control de los pagos y deudas de clientes existentes. De igual modo, permite el registro de las acciones realizadas con los deudores, para el seguimiento y la toma de decisiones. Esto se logra a través de las siguientes funcionalidades:

- Completo módulo de cobranza telefónica, con manejo de morosidad, montos y abonos realizados.
- Manejo de compromisos de pago.
- Multiconsulta para el seguimiento de documentos.
- Registro de pagos inmediatos.
- Ingreso de actividades diarias para gestión de la cobranza.

6. Activos fijos

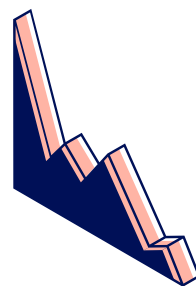
Permite clasificar los activos de la empresa por diferentes criterios de búsqueda, revisar su depreciación tributaria según las IFRS y el recálculo de su valor, y hasta asociar las fotos de cada uno para un mayor registro.

7. CRM ventas

A través del módulo para la administración de la relación con los clientes se puede tener una visión 360° del perfil de cada uno, revisar su etapa en el embudo de ventas y realizar acciones tanto de marketing, para promover las ventas, como para la celebración de contratos y la satisfacción y fidelización de los clientes. Con este fin, se incluyen las siguientes funcionalidades:

- Registro de contactos y sus cargos.
- Origen, interés, montos máximos y mínimos, fecha de inicio y término.
- Seguimiento de las diferentes etapas de un negocio (embudo).
- Registro de las actividades con clientes.
- Archivos adjuntos.
- Agenda de compromisos.
- Envío de mensajería.
- Reportes dinámicos sobre ventas, porcentajes de conversión, competidores y actividades relacionadas.

CRM





8. Gestión de ventas y cotización

Permite un control y gestión de las órdenes de venta vs. asignación en inventario.
Su funcionalidad está dada para:

- Simplificación y control de las órdenes de venta a través del ciclo de entrada de órdenes.
- Optimización del inventario mediante la reserva y asignación de inventario en tiempo real.
- Asignación automática de pedidos pendientes cuando la mercadería está disponible.
- Facturación automática, total o parcial, de órdenes de venta.
- Control estricto de los números de serie de los productos, lo cual minimiza las pérdidas de inventario.

- Priorización y asignación de órdenes pendientes para dar mejor servicio al cliente.
- Consolidación de la posición financiera a través del precálculo de la ganancia en cada orden.
- Órdenes de venta pendientes por clientes y por productos.

9. Punto de venta

Es especial para empresas que tienen diferentes sedes operativas y/o administrativas. Facilita la visión y control sobre los puntos de venta. Lo que puedes hacer a través de este módulo es:

- Definición de cajeros.
- Definición y administración de cajas.
- Manejo e impresión de guías de despacho.
- Control de folios.
- Definición de convenios.
- Apertura y cierre de turnos.
- Integración con inventarios, contabilidad y tesorería.

10. Facturación recurrente

Gestiona, controla y analiza las facturaciones con clientes recurrentes para asegurar los aspectos legales y comerciales de estos. Las funcionalidades que encuentras en este módulo son:

- Mantención de contratos
- Registro del número de contrato, fecha, activación, renovación e instalación.
- Contratos asociados a sucursales, centros de costo y proyectos.
- Clasificación según tipo de cliente, tipo de contrato, tipo de clasificación.
- Tasa / Moneda de facturación.
- Formas de pago, banco, cuenta corriente tipo de tarjeta, número de tarjeta.
- Vencimiento y RUT titular de la tarjeta asociada al cliente.
- Manejo de estados de contratos.
- Modo de facturación.
- Tipo de documento.
- Comisiones asociadas.
- Formas de facturación en cuotas o total del contrato.
- Períodos de facturación.

- Dirección de reparto y entrega de factura.
- Ítems a facturar asociados al contrato.
- Detalle y bitácora de cuotas.

11. Inventario y gestión de bodega

Controla y gestiona todo lo relacionado con el inventario y bodega en línea. Accede desde cualquier parte del mundo a este y realiza la toma de inventarios, sincroniza entregas, realiza la rotación de existencia y asegura el retorno a la inversión sobre la mercancía, insumos y materia prima.

Dentro de la funcionalidad que este módulo aporta al área de inventarios y bodega encuentras:

- Ficha completa de producto y servicio con fotografía.
- Manejo de categoría, familia, clase y subclase.
- Múltiples bodegas físicas y lógicas.
- Recepción de inventario con guía o factura.
- Control de entregas con guía o factura.
- Manejo de lotes y series.
- Posibilidad de manejar múltiples costos.
- Mantención de catálogos de internet.
- Estado de inventario de cada producto.



- Saldos de productos por bodegas, en tránsito y otros estados.
- Manejo de foto, talla, color, peso, volumen, entre otros.
- Códigos de barra, código interno, alternativo, proveedor.
- Listado de productos agrupados por parte.
- Corrección monetaria.
- Cambio de precios masivos.
- Manejo de servicios (productos no inventariables).
- Bodegas por sucursal.
- Campos personalizados por el usuario.

12. Gestor de abastecimiento

Mediante este se minimiza el margen de error y se agiliza el proceso de abastecimiento en las bodegas de la empresa. Esto se logra con las siguientes funcionalidades:

- Órdenes de compra a proveedores.
- Optimización del inventario a partir de la recepción y/o devolución de la misma.
- Cotizaciones de productos o servicios.
- Manejo de proveedores extranjeros.
- Emisión de libro electrónico de compras.
- Centralización contable automática.
- Aprobaciones de órdenes de compra.



13. Comercio exterior

Lleva el registro de toda la actividad y proveedores extranjeros, gracias a que en este se integra el módulo proveedores con todas las funcionalidades propias del módulo de importación. Sus funcionalidades son:

- Factura comercial.
- Gastos asociados a la importación en detalle.
- Impuestos específicos.
- Manejo de numeración de contenedores.
- Seguimiento de la importación.
- Centralización a contabilidad.
- Múltiples formas de consulta y seguimiento a documentos.
- Almacenamiento de respaldos de factura de importación.



14. CRM mesa de ayuda

En este módulo se permite registrar, controlar, hacer seguimiento y dar solución oportuna a los requerimientos, tanto del cliente interno en las diferentes áreas de la empresa (personal y proveedores) como del cliente externo, representado por los compradores. Para esto, el CRM de mesa de ayuda permite:

- Ingreso y registro de requerimientos mediante llamada de servicios.
- Registro de historial y seguimiento. Permite adjuntar archivos relevantes.
- Manejo de prioridades de requerimiento.
- Asignación de colas de atención.
- Asignación de soporte técnico.
- Asignación de tiempos estimados.
- Manejo de cierre o apertura de requerimientos.
- Permite informar a clientes el estado y etapas de requerimientos.
- Análisis de problemas.

15. Requisición interna

Maneja y controla internamente todas las entradas y salidas del inventario que demandan dentro de la misma empresa. Para esto, te permite hacer:

- Simplificación y control de las requisiciones a través del ciclo de entrada de requisiciones.
- Optimización del inventario mediante su reserva y asignación en tiempo real.
- Asignación automática de pedidos pendientes cuando la mercadería está disponible.
- Control estricto de los números de serie de los productos, lo cual minimiza las pérdidas de inventario.
- Priorización y asignación de productos a requisiciones con mercaderías pendientes.
- Flujos de aprobaciones de compra y venta.

16. Orden de servicio

Mejora los tiempos de obtención de materiales para los servicios y fomenta la comunicación entre la empresa y los clientes. Además, te ayuda a tener el control del inventario y de los servicios realizados. Sus funcionalidades son:

- Identificación del cliente.
- Ingreso de productos y servicios involucrados.
- Asignación de precios a productos y servicios.

- Identificación de técnico que realiza el servicio.
- Asignación de tiempos de trabajo.
- Emisión de factura o boleta.
- Emisión e ingreso de pagos.
- Manejo de órdenes de servicio.
- Trazabilidad automática hacia factura y/o guía de despacho.
- Impuestos, formas de pago.
- Tipos de descuentos en porcentajes y/o montos.
- Mención de proyecto.
- Manejo de aprobaciones.
- Sugerencias de prioridad.
- Manejo de información de reparto y facturación.
- Manejo de lotes asociados.
- Datos de vendedores.
- Formas de pago.
- Asignación de tiempos.
- Reportes.



17. Workflow y alarmas del sistema

Te permite definir y asegurar que se cumplan los circuitos de aprobación de documentos y protocolos de la organización. Las funciones con las que hace posible esto son:

- Aprobación de documentos.
- Avisos directo a su correo electrónico.
- Modelos de aprobación prediseñados o personalizados.
- Niveles de aprobación.
- Estados del documento.

18. Control de proyectos

Haz el seguimiento de los proyectos más efectivo para el cumplimiento de los objetivos. Planea, ejecuta, controla, proyecta y haz correcciones sobre la marcha de cada uno de los proyectos. Esto lo puedes hacer con las siguientes funciones:

- Definición y tipos de proyectos.
- Control de costos y de avance.
- Importación de presupuestos.
- Modelos de lotes, códigos de agrupación.
- Vales de consumo.
- Estado de avances.
- Consulta de estado actual.
- Estado de resultado por proyecto, cartas Gantt por proyectos.
- Ingreso de actividades nuevas.
- Manejo de mano de obra por proyecto.
- Consulta de situación actual de cada proyecto.
- Gastos por proyectos.
- Reportes de estados de caja.
- Libro mayor por proyecto.
- Estado de resultados.
- Balance de 8 columnas por proyecto.
- Exportar planillas de recursos.

- Balance financiero de cada proyecto.
- Inventarios por proyectos.
- Libro de compra por proyecto.
- Recálculos de estados de los proyectos.
- Estados de pago, listado y resúmenes.
- Contabilización automática de los estados de pagos.
- Reportes y formularios.

19. Control de producción

Este módulo tiene un sistema que permite gestionar las órdenes de trabajo y todo lo necesario para estas, como insumos, personal y otros recursos. Funciona mediante las siguientes funcionalidades:

- Ingreso de órdenes de trabajo.
- Asignaciones de productos a órdenes pendientes.
- Permite la modificación y liberación de asignaciones.
- Traspasos de reserva a pendiente.
- Emisión de insumos.
- Manejo del uso de recursos.
- Registro de recibos desde producción.
- Registro de devoluciones de insumos.

- Emisión de insumos no planificados.
- Emisiones de guías.
- Planificación de órdenes.
- Generación de calendarios de excepciones.
- Generación de subórdenes de trabajo.

20. Recursos humanos

Permite el acceso y gestión administrativa y contable relacionada con el personal y su remuneración. Esto te permite contabilizar, gestionar y controlar lo siguiente:

- Ficha completa del trabajador con fotografía.
- Cálculo de liquidaciones de sueldo, de líquido a bruto o viceversa.
- Anticipos y préstamos.
- Retenciones judiciales.
- Licencias médicas.
- Hoja de vida.
- Manejo de contratos de trabajo y finiquitos.

- Centralización contable.
- Estadísticas I.N.E.
- Cotizaciones I.N.P., A.F.P., Fonasa e isapres.
- Seguro de cesantía.
- Impuesto único del trabajador.
- Exportación automática de datos para Previred, Caja de Compensación Los Andes y La Araucana.

21. Editor de reportes

Con este módulo podrás editar informes prediseñados en nuestro programa, de manera que puedas cambiarlos de acuerdo con tus necesidades de diseño y de tipo de información. Esto es posible gracias a que la base de datos utilizada en los reportes se alimenta de toda la data contenida en los demás módulos.

Mediante el editor de reportes obtienes la siguiente funcionalidad:

- Acceso a toda la información online.
- Los informes existentes pueden ser editables.
- Parametrización en criterios de búsqueda e información a mostrar.
- Los reportes son exportables a .jpg, .xlsx, .csv, .txt y .pdf.
- Se pueden enviar por e-mail con envíos programables.
- Diseño de gráficos con datos cruzados.

22. Utilidades del sistema

En este módulo podrás realizar ajustes personalizados al *dashboard* y realizar diferentes ediciones en el programa. Entre las funciones que te permite hacer, están:

- Constructor de consultas.
- Editor de menús.
- Editor de scripts para control de folios.
- Tablas y campos definibles.
- Editor de campos en pantalla.
- Explorador de archivos.
- Diccionario de datos.
- Copiador de empresas.
- Borrador de empresas.

Alcances a corto y largo plazo

Con nuestro **Maximise ERP Cloud** tienes resultados en productividad, eficiencia y eficacia en todas las áreas a corto plazo. Estas ventajas se pueden proyectar a largo plazo también, pues es escalable. Esto permite que agregues o quites funcionalidades o módulos, de acuerdo con los requerimientos de tu empresa.

Adicionalmente, en su desarrollo se contempla el avance vertiginoso de la tecnología. Por esto, te entregamos actualizaciones pertinentes para que la herramienta evolucione con el incremento de la tecnología y asegurar su usabilidad y máximo aprovechamiento a largo plazo.

El plus...

Además de cumplir con la promesa de valor que integra toda la información y gestión de las diferentes áreas del negocio, mediante el trabajo colaborativo y en línea a través de la nube, tenemos como valor agregado diferentes características.

Este plus se representa, en gran medida, en un diseño intuitivo y amigable, que facilita el uso de todo el personal. Esto evita que su aprovechamiento se centre solo en algunas personas y optimiza la gestión conjunta.

Además, direcciona todos los esfuerzos de los diferentes departamentos de la empresa, de sus sedes y colaboradores, hacia los objetivos generales de la compañía.

Conclusiones

Maximise ERP Cloud es nuestro software para la gestión y planificación de los recursos empresariales, que lleva a otro nivel este tipo de programas, con la incorporación de la tecnología de la nube.

Esto hace de nuestro software una herramienta poderosa y que ayuda a la digitalización de tu empresa, con la automatización de procesos de todas las áreas, incluso las más críticas.

Con todo esto, se obtienen beneficios en productividad, reducción de costos, minimización de riesgos con la información y la toma de decisiones. Conoce todo sobre nuestros planes y lo que podemos hacer por tu empresa.

¡Contáctanos!



Maximise
Somos Tu ERP en la nube



Maximise

Somos Tu ERP en la nube